

SAMPLE

SAM

แอปพลิเคชัน
บันดาศักดิ์
APPSPARATION

S

SAMPLE

LE

IPLE

SAMPLE

ชื่อหนังสือ : แอปพลิเคชันบันดาลใจ (AppSpiration)

เรื่อง : ณัฐวุฒิ พิงเจริญพงศ์, จุฑาศรี คูวินิชกุล และจุลเกียรติ สิ้นชัยเกียรติ

ผู้เรียบเรียง : อิศระพร บวรเกิด

พิมพ์ครั้งที่ 1 กุมภาพันธ์ 2558

ราคา 205 บาท

ISBN 978-616-71115-86-3



สงวนลิขสิทธิ์ พ.ศ. 2558 โดย บริษัท ฟรีมายด์ จำกัด

ห้ามลอกเลียนแบบไม่ว่าส่วนหนึ่งส่วนใดของหนังสือเล่มนี้

นอกจากจะได้รับอนุญาตจากผู้จัดพิมพ์

ข้อมูลทางบรรณานุกรมของสำนักหอสมุดแห่งชาติ

National Library of Thailand Cataloging in Publication Data

ณัฐวุฒิ พิงเจริญพงศ์.

แอปพลิเคชันบันดาลใจ = AppSpiration.- กรุงเทพฯ : ฟรีมายด์, 2558. 208 หน้า.

1. พาณิชยอิเล็กทรอนิกส์. I. จุฑาศรี คูวินิชกุล, ผู้แต่งร่วม. II.

จุลเกียรติ สิ้นชัยเกียรติ, ผู้แต่งร่วม. III. ชื่อเรื่อง.

658.872

ISBN 978-616-71115-86-3

บรรณาธิการที่ปรึกษา กฤษฎาพร ชุมสาย ณ อยุธยา
บรรณาธิการบริหาร สานุพันธ์ ชุมสาย ณ อยุธยา
บรรณาธิการ อิศวเรศ ตโมณฑุ
พิลูจน์อักษร จิระพรรณ คณาสวัสดิ์, ศศรินทร์ พิพัฒน์นรพงศ์
ศิลป์กรรม จี๊อบ ควอลิตี้

จัดพิมพ์โดย

บริษัท ฟรีมายด์ พับลิชซิ่ง จำกัด
27/33 ซอยศรีป่าเพ็ญ ถนนพระราม 4
แขวงทุ่งมหาเมฆ เขตสาทร กรุงเทพฯ 10120
โทรศัพท์ 0-2637-8600 โทรสาร 0-2637-8601
www.freemindbook.com



freemindbook

พิมพ์ที่

ห้างหุ้นส่วนจำกัด ภาพพิมพ์
296 ซอยอรุณอมรินทร์ 30 ถนนอรุณอมรินทร์
แขวงบางยี่ขัน เขตบางพลัด กรุงเทพฯ 10700
โทรศัพท์ 0-2433-0026-7 โทรสาร 0-2433-8587

จัดจำหน่ายโดย

บริษัท อมรินทร์ บুক เซ็นเตอร์ จำกัด
108 หมู่ที่ 2 ถนนบางกรวย-จตุรนต์ ตำบลมหาสวัสดิ์
อำเภอบางกรวย จังหวัดนนทบุรี 11130
โทรศัพท์ 0-2423-9999 โทรสาร 0-2449-9222, 0-2449-9500-6
www.naiin.com

หากพบว่าหนังสือมีข้อผิดพลาดหรือไม่ได้มาตรฐาน
โปรดส่งหนังสือกลับมาที่สำนักพิมพ์ (ทางไปรษณีย์)
ทางเรายินดีเปลี่ยนเล่มใหม่ให้ท่านทันที

หนังสือเล่มนี้พิมพ์ด้วยหมึก Soy Ink ปลอดภัยไร้พิษ เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม
และเลือกใช้กระดาษที่ผลิตจากไม้ปลูก ลดการบุกรุกพื้นที่ป่าของโลก

คำนำสำนักพิมพ์

ทั้ง “หลอดไฟ” “เครื่องบิน” หรือเหล่าอุปกรณ์อำนวยความสะดวกต่าง ๆ ที่มนุษย์เราใช้งานในปัจจุบัน ที่เห็นกันจนคุ้นชินและเห็นเป็นสิ่งธรรมดาสามัญ ครั้งหนึ่งในอดีต ผู้คนล้วนต่างพูดเป็นเสียงเดียวกันว่า “เป็นไปได้” “ไม่มีทางสร้างได้จริงหรอก”

แม้แต่เจ้าคอมพิวเตอร์ที่เราใช้งานกันที่สำนักงานหรือที่บ้านก็ตกอยู่ในสถานะเดียวกันไม่ต่างกันเลย ก็ใครเลยจะคาดคิดล่ะว่า ครั้งหนึ่งเจ้าคอมพิวเตอร์ที่แสนจะใหญ่โต ต้องวางติดตั้งอยู่กับที่ เคลื่อนย้ายแต่ละทีแสนลำบาก แถมราคายังคบยาก จะสามารถย่อขนาดให้เล็กลงจนสามารถพกพาไปได้ถึงไหนถึงกัน พร้อมทั้งเพิ่มประสิทธิภาพฟังก์ชันการทำงานด้านต่างๆ รองรับการใช้งานที่หลากหลายและครอบคลุมยิ่งขึ้น จนแทบจะรวมเอาหลากหลายอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์ไว้ในเครื่องเดียว ทุกวันนี้มนุษย์แทบจะหลงลืมไปเลยว่า บรรพบุรุษของเจ้าอุปกรณ์ที่เราพกพาไปทุกแห่งหนอย่างเหล่าสมาร์ตดีไวซ์ และสมาร์ตโฟนทั้งหลาย คือเจ้าคอมพิวเตอร์ร่างใหญ่เทอะทะ เกริ่นนำมาขนาดนี้ หนังสือเล่มนี้ไม่ได้จะกล่าวถึงเทรนด์สิ่งประดิษฐ์ชิ้นล่าน่าจับตามองแต่อย่างใด ทว่าเราจะขอเสนอ “ธุรกิจรูปแบบใหม่” ที่กำลังมาแรงแบบสุดไม่อยู่ เสมือนแพคคู่ที่มาพร้อมกับเหล่าสมาร์ตดีไวซ์ ซึ่งช่วยตอบ

โจทย์ความต้องการและอัปเดตชีวิตให้สะดวกสบายยิ่งขึ้น แม้รูปแบบธุรกิจที่วันนี้จะเคยถูกมองว่ามีข้อจำกัดมากมายจนไม่อาจเป็นจริงได้ แต่ก็เหมือนปัญหาต่างๆ ไปที่เราพบเจอในชีวิต ที่เมื่อจับมันมาพลิกหมุน เปลี่ยนมุมมองใหม่ ก็ต้องร้องว้าว! เมื่อได้ค้นพบช่องทางการตลาดใหม่ๆ ที่เปิดกว้าง และสามารถขยายไปได้อย่างไร้ขอบเขต

สิ่งที่น่าสนใจในหนังสือเล่มนี้ไม่ใช่เพียงแค่จุดกำเนิดแรงบันดาลใจของผู้ก่อตั้งแอปพลิเคชันระดับหัวแถวของประเทศไทย ทั้งสามท่านเท่านั้น เพราะทั้งคุณหมู-ณัฐวุฒิ ฝั่งเจริญพงศ์ (ผู้ก่อตั้ง Ookbee) คุณจูน-จุฑาศรี คุวินิชกุล (ผู้ก่อตั้ง GrabTaxi) และคุณหวก-จุลเกียรติ สินชัยชูเกียรติ (ผู้ก่อตั้ง Wassadu App) ต่างมีแนวคิดในการมองโลก (ทั้งใกล้ตัวและไกลตัว) ที่น่าสนใจอย่างมาก ทั้งสามท่านล้วนมีสายตาเฉียบคมที่มองเห็นปัญหาต่างๆ ได้เร็วกว่าคนอื่น และแปรเปลี่ยนมันให้เป็นโอกาสทางธุรกิจใหม่ๆ ที่จับต้องได้ ซึ่งนอกจากจะมีมูลค่ามหาศาลแล้ว ยังสร้างผลลัพธ์เชิงบวกให้กับสังคมได้อีกด้วย

สำนักพิมพ์ฟรีมายด์ขอขอบคุณทั้งสามท่านที่เปิดโอกาสให้เราได้ส่งต่อแรงบันดาลใจดีๆ สู่ผู้อ่าน และขอขอบพระคุณคุณกรณ์ จาติกวณิช และคุณกระทิง-เรืองโรจน์ พูนผล ที่ได้กรุณาสละเวลาอันมีค่าในการเขียนคำนิยมให้กับหนังสือเล่มนี้ ในฐานะที่ทั้งสองท่านเป็นบุคคลต้นแบบของผู้ที่ประสบความสำเร็จในธุรกิจและสนับสนุนการเกิดธุรกิจใหม่ๆ ในสังคมไทยเสมอมา

เมื่อโลกทุกวันนี้ถูกย่อขนาดเหลือเพียงแค่กำมือ ถึงเวลาแล้วที่คุณจะค้นพบโอกาสทางธุรกิจที่ไร้ขีดจำกัดนี้ได้ด้วยตัวของคุณเอง

สำนักพิมพ์ฟรีมายด์

คำนำผู้เล่าเรื่อง

...

ตอนที่คุณจูน (GrabTaxi) ชวนผมให้มาแจมเป็นส่วนหนึ่งในหนังสือเล่มนี้ ใจหนึ่งก็รู้สึกขอบคุณที่นึกถึงเรา อีกใจหนึ่งก็นึกเหมือนกับตอนที่เคยมีสำนักพิมพ์สองสามแห่งที่ขาย e-book กับ Ookbee แล้วเคยมาชวนให้ทำโปรเจกต์หนังสือพ็อกเก็ตบุ๊กด้วยกันก่อนหน้านี้ ซึ่งผมมักจะออกตัวบ่ายเบี่ยงไปเสียทุกครั้ง เหตุผลที่คิดก่อนหน้านี้ คือ ถึงแม้ว่าผมจะมีโอกาสเขียนบทความลงนิตยสารหรือหนังสือพิมพ์ต่างๆ บ้างเป็นครั้งคราว แต่เนื้อหาส่วนใหญ่ก็มักจะเป็นแค่การตอบคำถามต่างๆ ไป หรือแค่เล่าเกี่ยวกับงานต่างๆ ที่ทำอยู่ในคอลัมน์สั้นๆ แต่พอมานึกว่าให้เขียนหนังสือสักเล่มที่เป็นเรื่องของเราก็นึกจะคิดว่าเรื่องของเรามันมีอะไรที่จะสามารถเขียนออกมาเป็นหนังสือทั้งเล่มได้เลยหรือ อีกส่วนหนึ่งก็คิดว่าสตาร์ตอัพที่เราทำอยู่ตอนนี้มันยังไปไม่ถึงแค่ 1-2 เปอร์เซ็นต์ของที่เรที่ตั้งใจไว้เลย เขาไว้รออีกสักพักให้อะไรๆ มันเป็นไปตามที่เราตั้งใจไว้ ตอนนั้นอาจจะมามีเรื่องที่น่าสนใจพอคุยว่ากันอีกทีดีกว่า จนกระทั่งได้มาฟังคอนเซ็ปต์ของหนังสือ AppSpiration เล่มนี้ว่าจะมีแอปพลิเคชันอีกสองตัวมาเล่าเรื่องด้วยกันซึ่งจะทำให้มันมีความหลากหลายมากขึ้น และเนื้อหาหนังสือที่ต้องการจะสร้างแรงบันดาลใจให้ผู้อ่านได้มองเห็นแง่มุมของการทำธุรกิจสตาร์ตอัพ ซึ่งผม

รู้สึกว่ามันเป็นอะไรที่ตัวผมคลุกคลีอยู่ทุกวันและส่วนตัวก็ชอบที่จะ
แชร์มุมมองของการทำสตาร์ทอัพให้กับทุกคนอยู่แล้ว มันเลยเป็นอะไร
ที่ลงตัวพอดี ต้องขอขอบคุณคุณจ๊อบและทีมงานฟรีมายด์ที่ช่วยให้
คำปรึกษาและจัดทำหนังสือเล่มนี้ขึ้นมาด้วยครับ

ถ้าหากจะมีอะไรสักอย่างที่อยากฝากไว้จากการอ่านหนังสือ
เล่มนี้ ผมอยากฝากให้หลายๆ คนที่กำลังทำงานอยู่ในสตาร์ทอัพหรือ
กำลังสร้างผลิตภัณฑ์อะไรสักอย่างอยู่ว่า “เมื่อรู้ว่าสิ่งใดทำให้คุณ
มีความสุข ก็จงมุ่งมั่นทำมันซะ” การที่เราจะสร้างผลงานอะไรใหม่ๆ
ขึ้นมาหรือการทำงานในสตาร์ทอัพอาจจะเป็นเรื่องยาก สิ่งที่ต้องทำ
มักจะมีไม่จบไม่สิ้น แต่สิ่งที่คุณได้คืนกลับมาคือการที่คุณได้ควบคุม
สิ่งที่คุณกำลังสร้าง สิ่งที่คุณกำลังทำ สุดท้ายแล้วถ้าคุณรู้ว่าอะไร
ทำให้คุณมีความสุขก็ขอให้ตั้งใจร้อยเปอร์เซ็นต์ ลงมือทำมัน แล้ว
เรื่องยากๆ ก็จะไม่ยากขึ้นเอง คุณจะ**ได้สร้างรอยเท้าของคุณขึ้นในทุกๆ วัน**
ไปพร้อมๆ กับการทำสิ่งที่คุณรัก สร้างผลงานที่คุณหลงใหล ผมเชื่อว่า
มันเป็นรางวัลที่ยิ่งใหญ่ที่สุดของชีวิตคุณเลยครับ

ขอบคุณครับ

หมู-ณัฐวุฒิ พึงเจริญพงศ์

ผู้ก่อตั้ง และ CEO บริษัท อีคิว จำกัด

คำนำผู้เล่าเรื่อง

...

“The grass is always greener on the other side of the fence” หญ้าที่อยู่อีกฝั่งหนึ่งของรั้ว (ของเพื่อนบ้าน) มักเขียวกว่าเสมอ

หลายๆ คนชอบคิดว่าคนอื่นมีดีกว่า ไม่ก็ว่าตัวเองทำไม่ได้หรือท้อเพราะไม่เหมือนเขา รวมถึงคนที่ฝันอยากทำธุรกิจด้วย แม้แต่ตัวคุณเองในบางครั้งก็เคยมีความคิดอย่างนั้น แต่จากที่ทำการธุรกิจมา (สำเร็จบ้าง ไม่สำเร็จบ้าง) จากการอ่านเคสธุรกิจต่างๆ นานา จากการได้พูดคุยกับผู้คนที่น่าทึ่งมากมาย จนกระทั่งตระหนักได้ว่า จริงๆ แล้วจุดเริ่มต้นมันธรรมดากว่าที่คิด

ไม่เถียงว่าความพร้อม ณ ช่วงเวลานั้นๆ หรือจังหวะโอกาสที่ประจวบเหมาะมีส่วนทำให้ธุรกิจประสบความสำเร็จหรือล้มเหลว แต่สิ่งหนึ่งที่ฉันคิดว่าเป็นจุดเริ่มต้นของทุกๆ ผู้ประกอบการ (Entrepreneur) ที่ทำให้ธุรกิจสำเร็จและดำเนินต่อไปได้ คือมุมมองและทัศนคติที่เป็นบวก รวมถึงความกล้าที่จะลอง เพราะถ้าไม่กล้าที่จะลองก็ถือว่าแพ้ตั้งแต่ต้นแล้ว

ความรู้บางอย่าง หากเราไม่มีก็ยังสามารถศึกษาขวนขวายหาเอาได้ ดังจะเห็นได้จากหลายๆ ตัวอย่างที่ตัดสินใจไม่เรียนต่อในระดับสูงๆ แต่ก็สามารถประสบความสำเร็จมากมาย ดังนั้นทุกอย่างจึงอยู่ที่แนวคิดมากกว่า ในโลกนี้ หากมีความตั้งใจ มีความพยายามเป็นที่ตั้งแล้ว อะไรๆ ก็สามารถเป็นไปได้ แต่ต้องจำให้ขึ้นใจว่า “ไม่มีอะไรได้มาง่าย ๆ” เช่นกัน เพราะสำหรับคุณเอง ถ้าหากทำอะไรแบบไม่ตั้งใจก็ไม่เคยสำเร็จสักครั้ง

สำหรับที่มาของหนังสือเล่มนี้ เริ่มต้นจากมีหลายคนถามว่า ธุรกิจสตาร์ทอัพในรูปแบบแอปพลิเคชันอย่าง GrabTaxi เป็นมาอย่างไร ต้องทำอย่างไรบ้าง ประจวบเหมาะกันได้ฟังไอเดียของหนังสือเล่มนี้ จากคุณหวกเลยคิดว่าน่าสนใจและน่าสนใจ และยังอาจเป็นประโยชน์ ต่อหลายๆ คนที่ได้อ่าน ซึ่งมุมมองที่ทั้งคุณหวก คุณหมู และจูน ได้ ถ่ายทอดความเป็นมาเป็นไปของแอปพลิเคชัน อาจมีทั้งมุมที่เหมือน และแตกต่างกัน จูนเองอยากให้ผู้อ่านมองที่ “แนวคิด” เป็นสำคัญ เพราะวิธีทำแอปพลิเคชันหรือธุรกิจใดๆ ก็ตามล้วนไม่มีอะไรตายตัว จุด เริ่มต้นของแต่ละคนก็แตกต่างกันไม่ได้หลุดโลกขนาดนั้น หากหนังสือ เล่มนี้สามารถนำเสนอข้อคิดหรือแนวคิดที่สร้างสรรค์อันต่อยอดให้กับ ผู้อ่านได้คงดีไม่น้อย และมันกำลังจะบอกคุณว่า การเริ่มต้นธุรกิจที่ผสาน กับเทคโนโลยีที่มีส่วนในชีวิตประจำวันของผู้คนมากขึ้นเรื่อยๆ อย่าง สมาร์ทโฟนนั้นเกิดขึ้นได้เสมอ ขึ้นอยู่กับแนวคิดและทัศนคติของคุณ

หนังสือเล่มนี้เป็นอีกแรงบันดาลใจให้คุณสะท้อนกลับมามอง หมู่บ้านตัวเองว่าถึงแม้จะยังไม่เชี่ยวชาญเหมือนบ้านข้างๆ แต่ถ้าเรา หมั่นรดน้ำดูแล วันหนึ่งหมู่บ้านเราเองก็จะงดงาม แต่ที่สำคัญเหนือสิ่ง อื่นใด ความงดงามนี้เกิดจากความพยายามและความเอาใจใส่ด้วยตัว เราเอง ความเชี่ยวชาญของหมู่บ้านเราก็คงไม่ต้องไปเปรียบเทียบกับใคร แล้ว แต่จะเป็นแบบอย่างให้บ้านหลังอื่นมองเราเป็นต้นแบบ ซึ่งชีวิต คุณอาจไม่เกิดมาอุดมสมบูรณ์เหมือนหมู่บ้านอื่นตามภาพที่คุณมอง เห็น แต่คุณก็เติมเต็มความอุดมสมบูรณ์ของหมู่บ้านนี้ด้วยน้ำพักน้ำแรง และฝีมือของคุณเอง สิ่งเหล่านี้น่าภาคภูมิใจกว่าเยอะ

จูน-จุฑาศรี คุวินิชกุล

รองกรรมการผู้จัดการ บริษัท เอ็มที อลูเมท จำกัด
และผู้อำนวยการผู้ก่อตั้ง GrabTaxi (Thailand)

คำนำผู้เล่าเรื่อง

...

วันหนึ่งผมได้บทความนี้มาจากพระอาจารย์ที่ผมเคารพ มันไม่มีอะไรที่มีความหมายลึกซึ้งหรือซับซ้อน แต่เป็นข้อความธรรมดาที่ไม่ธรรมดา

เครื่องประดับที่มีค่ามากที่สุดของร่างกาย คือ “รอยยิ้ม”
สิ่งที่ต้องปกป้องมากที่สุด คือ “สติ”
สิ่งที่ต้องรอบคอบมากที่สุด คือ “ความคิด”
สิ่งที่ต้องควบคุมมากที่สุด คือ “อารมณ์”
สิ่งที่ต้องระวังมากที่สุด คือ “คำพูด”
สิ่งที่ต้องถนอมมากที่สุด คือ “ความรัก”
สิ่งที่ต้องพัฒนามากที่สุด คือ “นิสัย”
ของใช้ประจำตัวที่มีค่ามากที่สุด คือ “ปัญญา”

แล้วประโยคเหล่านี้เกี่ยวกับหนังสือเล่มนี้อย่างไร นั่นก็คือผมกำลังบอกคุณว่า เราให้นิยามกับสิ่งที่เราได้ยิน หรือเราทำอย่างถูกต้องหรือยัง ถ้ามองถูก ผลลัพธ์ย่อมถูก ธุรกิจ Mobile App นั้นไม่ใช่การเริ่มจากเรื่องเทคโนโลยี อย่างแน่นอน แต่มันคือการเริ่มมาจากแรงบันดาลใจใหม่ๆ วิถีคิด และกระบวนการที่ดีเป็นสิ่งที่สำคัญที่สุด ในการเริ่มต้น ทำธุรกิจของพวกเขาทั้ง 3 คน ทั้งคุณหมุ่ คุณจูน และตัวผมเอง

ต่างผ่านจุดของความคิดต่อธุรกิจประเภทนี้มาเหมือนๆ กัน ซึ่งคิดว่า การที่คุณอ่านหนังสือเล่มนี้ ประโยชน์ไม่ได้อยู่ที่การทำแอปพลิเคชัน หากแต่อยู่ที่การที่คุณได้แนวคิดของคนรุ่นใหม่ทั้งสามคน เพราะ ในเส้นทางธุรกิจนี้มีคนจำนวนไม่น้อยเข้าใจว่าต้องเป็นโปรแกรมเมอร์ ถึงจะประสบความสำเร็จได้ ซึ่งไม่เป็นความจริง หนังสือเล่มนี้กำลัง จะบอกว่าทุกอย่างอยู่ที่แนวคิดและมุมมองที่มีต่อชีวิตต่างหาก ในเล่มนี้ พวกเขาทั้งสามคนพยายามสื่อสารให้เห็นว่า “แรงบันดาลใจ ของการทำธุรกิจสำคัญไม่แพ้วิธีการทำธุรกิจ”

ผมว่าทั้งคุณหมู คุณจูน หรือแม้กระทั่งตัวผมเองไม่ใช่คนที่ ตัวใหญ่ แต่เรากล้าคิดและฝันใหญ่ไม่สนใจขนาดตัว แรงบันดาลใจกับ โลกแห่งเทคโนโลยีเกี่ยวข้องกันอย่างไร เป็นคำตอบที่คุณสามารถ ค้นพบได้ในเล่มนี้ ซึ่งผมหวังว่ามั่นคงเป็นประโยชน์ให้กับคนในแวดวง ธุรกิจอื่นๆ ด้วย ที่สำคัญคือ ผมจะบอกพวกคุณว่าโลกใบนี้เปลี่ยนไป อย่างสิ้นเชิง การเปลี่ยนแปลงที่รวดเร็วมีทั้งข้อดีและข้อเสีย ถ้าคุณ ไม่ยึดติดความสำเร็จเดิมๆ ที่คุณเคยทำธุรกิจมา โลกใบนี้ก็จะเต็มไปด้วยคำว่า “โอกาส”

หวก-จุลเกียรติ สินชัยชูเกียรติ

CEO of Baramizi group & Wassadu App

คำนิยม

...

สมาร์ทโฟนและแท็บเล็ตมีบทบาทอย่างมากในสังคมไทย ทั้งในแง่การใช้ชีวิตประจำวันและในแง่การทำธุรกิจ ทุกวันนี้ธุรกิจเกิดใหม่ไม่จำเป็นต้องมีโรงงานใหญ่ มีหน้าร้าน หรือมีพนักงานจำนวนมากอีกแล้ว นี่เป็นยุคของการแข่งขันกันทางความคิด แข่งกันด้วยไอเดีย

แล้วไอเดียดีๆ มาจากไหน?

ลองไปรอบๆ ตัว เรามีแท็กซี่ที่เลือกรับผู้โดยสาร บางรายก็ไม่น่าไว้ใจ มีข่าวคนขับแท็กซี่ทำมิดีมิร้ายผู้โดยสารออกมาให้ได้ยินอยู่เรื่อยๆ ตลาดร้านหนังสือออนไลน์แพร่หลายมากในอเมริกาแต่กลับไม่มีนิตยสารออนไลน์ภาษาไทย สถาปนิกต้องพบเจอความยุ่งยากในการเลือกหาวัสดุจากรูปเล่มแคตตาล็อกแทนที่จะมีรวบรวมไว้ให้หมดในอินเทอร์เน็ต หากมองอย่างผิวเผินจะเห็นว่าเรื่องเหล่านี้เป็นปัญหา แต่ถ้าเราตั้งคำถามว่า “เราจะแก้ปัญหานี้อย่างไร” เราจะได้ไอเดียในการเริ่มต้นธุรกิจ

น้องจูน (GrabTaxi) คุณหนู (Ookbee) และคุณหวก (Wassadu App) ได้ไอเดียดีๆ เหล่านี้มาจากเรื่องง่ายๆ ที่ได้ยินคนพ่อบ่นอยู่ทุกวัน ทั้งสามคนเป็นตัวอย่างของคนรุ่นใหม่ที่มีมองเห็นวิกฤตเป็นโอกาสและไม่นั่งอยู่เฉย พวกเขาลงมือจัดการกับมัน

นำสิ่งที่ปัญหาที่มีมายาวนานหลายสิบปีสามารถแก้ไขได้ด้วย
ไอคอนสี่เหลี่ยมเล็กๆ ในมือถือเพียงไอคอนเดียว

นี่คือพลังของแอปพลิเคชัน

ลองจินตนาการว่าวันหนึ่งข้างหน้าเรามีแอปพลิเคชันที่มี
ประโยชน์แบบนี้เพิ่มขึ้นอีกเป็นร้อยเป็นพัน ก็ปัญหาที่จะถูกแก้ ก็เรื่อง
ที่จะได้รับการพัฒนา ความสะดวกสบายมากเท่าไรที่จะเพิ่มขึ้น และ
ใครจะเป็นคนสร้างมันถ้าไม่ใช่นักธุรกิจรุ่นใหม่ที่มีพลัง มีไฟ กำลัง
แสวงหาโอกาสที่จะเติบโต หนังสือเล่มนี้ได้บรรจุความรู้ ความคิด และ
ประสบการณ์ของสามผู้ประกอบการที่ถูกลูกข่ายไว้ให้เราแล้ว รอให้เรา
ก้าวเดินและสร้างเรื่องราวของเราเอง

“พัฒนาและแก้ไขปัญหาสังคม ขณะเดียวกันก็สร้างผล
ตอบแทนทางธุรกิจ” เป็นโจทย์ที่ทำทลายความสามารถ ผมดีใจที่ได้
เห็นคนรุ่นใหม่ตั้งเป้าที่จะพิชิตโจทย์นี้ ธุรกิจโมบายแอปพลิเคชันอย่าง
Ookbee, GrabTaxi และ Wassadu App เป็นตัวอย่างที่ดีของแนวทาง
ในการทำธุรกิจแบบ วิน-วิน-วิน คือชนะทั้งเจ้าของธุรกิจ ชนะทั้งผู้บริโภค
และสังคมก็ได้ประโยชน์ด้วย

กรณ์ จาติกวณิช

คำนิยม

...

ถ้าถามผมว่า มาร์ก ซักเกอร์เบิร์ก เมืองไทยคือใคร คนที่ผมคิดว่าใกล้เคียงที่สุดเห็นจะเป็นคุณหมู-ณัฐวุฒิ แห่ง Ookbee ผู้ก่อตั้งแอปพลิเคชันร้านหนังสือออนไลน์ที่ใหญ่ที่สุดในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ในเวลาไม่กี่ปี คุณหมูเป็นแรงบันดาลใจให้เด็กไทยหลายๆ คนลุกขึ้นมาทำธุรกิจสตาร์ทอัพ และพยายามสร้างความเปลี่ยนแปลงครั้งยิ่งใหญ่ให้กับประเทศไทยที่แทบจะไม่ต่างจากจุดเริ่มต้นของการสร้างซิลิคอนแวลลีย์ เมืองหลวงแห่งนวัตกรรมและเทคโนโลยีของโลก

นอกจากคุณหมู Ookbee แล้ว มีอีกสองบุคคลที่น่าจับตามองไม่ยิ่งหย่อนไปกว่ากัน คนหนึ่งคือ คุณจูน-จุฑาศรี นักธุรกิจสาวรุ่นใหม่ไฟแรง ผู้ก่อตั้งแอปพลิเคชัน GrabTaxi ที่กำลังปฏิวัติอุตสาหกรรมการขนส่งมวลชนอย่างถอนรากถอนโคนอยู่ในขณะนี้ และอีกหนึ่งเป็นสถาปนิกหนุ่มและนักการตลาดรุ่นใหม่ที่มีวิสัยทัศน์กว้างไกล คุณหวก-จุลเกียรติ ผู้ก่อตั้งแอปพลิเคชัน Wassadu App ซึ่งรวบรวมข้อมูลวัสดุชั้นนำในการตกแต่งบ้านจากทั่วทุกสารทิศ ที่ช่วยให้การตกแต่งบ้านเป็นเรื่องที่ง่ายขึ้นมาก

ในหนังสือเล่มนี้คุณจะได้เรียนรู้เคล็ดลับและแรงบันดาลใจในการสร้างธุรกิจแบบใหม่ในยุคดิจิทัลที่สามารถ

สร้างความมั่งคั่งเป็นพันๆ ล้านบาท และเปลี่ยนชีวิตคนนับล้านๆ คนในช่วงพริบตา จากนักธุรกิจสตาร์ทอัพแถวหน้าอย่างคุณหมู คุณจูน และคุณหวก ผมหวังว่าหลังจากอ่านหนังสือเล่มนี้จบ คุณจะได้รับแรงบันดาลใจและมีไฟจนอยากลุกขึ้นมาสร้างธุรกิจสตาร์ทอัพที่มีศักยภาพในการเปลี่ยนแปลงประเทศและภูมิภาคนี้ อย่าง Ookbee, GrabTaxi และ Wassadu App

ไม่แน่ว่าในอีกไม่กี่ปีข้างหน้า แอปพลิเคชันระดับเดียวกับ LINE, Instagram หรือ Facebook ที่มีผู้ใช้เป็นพันล้านคนอาจจะมาจากเมืองไทย โดยคุณเป็นผู้สร้างก็เป็นได้

กระทิง-เรืองโรจน์ พูนผล

สารบัญ

19 **บทนำ**

26 **สตาร์ทอัพกับ Ookbee**
ธุรกิจร้อยล้าน เริ่มจากงานอดิเรก

78 **GrabTaxi**
แรงบันดาลใจ การสร้างธุรกิจ
ที่มาพร้อมกับการดูแลสังคม

130 **Wassadu App**
ความสำเร็จไม่ใช่ความโชคดี
และเส้นทางสายนี้ไม่มีคำว่า “ฟลุค”

190 **WOW! ว้าว! โลกใบใหม่ได้เกิดขึ้นแล้ว**

192

- ความสำเร็จหรือจุดต่ำ

196

- การรับมือกับปัญหาและความท้าทาย

200

- Inspire คนรุ่นใหม่

205

บทจบ



บทนำ

หากเปรียบเทียบชีวิตเป็นการเดินทางด้วยรถไฟฟ้ามอเตอร์ที่แต่ละคนก้าวขึ้นมาพร้อมจุดหมายปลายทางของตัวเอง ทันทีที่ประตูปิดลง ผู้โดยสารจะได้ยินประโยคที่ว่า

“สถานีต่อไป...”

“ท่านผู้โดยสารที่ต้องการจะเปลี่ยนเส้นทางไป... สามารถเปลี่ยนเส้นทางได้ที่สถานีนี้”

“สถานีต่อไปเป็นสถานีปลายทาง...”

คงจะดีไม่น้อยหากบนเส้นทางของชีวิต
และการทำธุรกิจ มีคนคอยบอกอยู่ตลอดเวลาว่าเรา
กำลังอยู่ ณ จุดไหน สถานที่ต่อไปคือสถานีใด อยาก
เปลี่ยนเส้นทางต้องลง-ขึ้นตรงไหน และเมื่อไรคือ
สุดสายปลายทาง หากเป็นเช่นนั้น ชีวิตและงานคง
สะดวกและง่ายดาย ทว่าก็คงไม่หลงเหลือเสน่ห์ใด
ให้คนเราออกจากบ้านมาเผชิญโลกภายนอก

ถ้าชีวิตมันง่ายอย่างนั้น...

ถ้าเส้นทางธุรกิจการงานมันราบเรียบ
เหมือนรางรถไฟฟ้า...

ถ้าทุกคนขึ้นและลงที่สถานีเดียวกัน...

หนังสือเล่มนี้คงไม่มีโอกาสได้มาอยู่ในมือ
ของผู้อ่าน

แต่เพราะทุกคนมีเส้นทางของตัวเอง ต่างออกจากบ้านมาโดยสารไปกับ “เทคโนโลยี” อะไรสักอย่าง ด้วยความรู้สึกที่จะก้าวไปข้างหน้า เรือรวดและแรงบันดาลใจมากมายจึงถูกนำมาบรรจุไว้ในหนังสือเล่มนี้

ในขณะที่โลกหมุนรุดไปข้างหน้า คำถามที่ว่าเทคโนโลยีจะมีบทบาทต่อชีวิตในอนาคตอย่างไร และมากน้อยเพียงใด กลายเป็นเรื่องที่ไม่ต้องคาดเดาอีกต่อไป เพราะคำตอบได้เฉลยตัวเองอยู่ในชีวิตของใครก็ตามที่กำลังจะตั้งคำถามนี้ แม้แต่วิธีหาคำตอบว่าเทคโนโลยีมีผลต่อชีวิตเราแค่ไหน เรายังค้นหาผ่านเสิร์ชเอนจิน ตั้งกระทู้ในเว็บบอร์ด แบนแบบสอบถามไปตามเว็บไซต์ หรือไม่ก็เปิดเพจสำรวจยอด Like ในเฟซบุ๊ก ...มันใจคนไทยเกิน 1 ล้านคน ขาดเทคโนโลยีไม่ได้

สรุปก็คือ เราใช้เทคโนโลยีนั้นแหละเป็น
เครื่องมือค้นหาคำตอบ

เมื่อคำตอบกว้างๆ เรื่องบทบาทของ
เทคโนโลยีที่มีต่อชีวิตคนมันชัดเจนเสียยิ่งกว่าชัด
คำถามที่ใครบางคนตั้งขึ้นมาใหม่จึงเป็นอะไรที่
เฉพาะเจาะจงและลงลึกไปเรื่อยๆ ขณะเดียวกัน
ก็ใกล้ตัวเข้ามาเรื่อยๆ แก้ปัญหาที่อยู่ตรงหน้า
เข้ามาเรื่อยๆ จากที่เคยใช้งานเทคโนโลยี
หลายคนเริ่ม “ทำงาน” กับเทคโนโลยี และในหน้าที่นี้
คงไม่มีอะไรน่าสนใจไปกว่าเทคโนโลยีที่ชื่อว่า
“แอปพลิเคชัน” โดยเฉพาะ Mobile Application
ที่เปลี่ยนฟังก์ชันพื้นฐาน อย่างการโทร.ออก-รับสาย
ของโทรศัพท์มือถือถือ ให้มากความสามารถขึ้นจน
กลายเป็นคอมพิวเตอร์เครื่องย่อมาๆ

และสำหรับหลายคน นับเป็นคอมพิวเตอร์เครื่องแรกที่เปิดโลก เปลี่ยนโลก ขยายโลกให้กว้างขึ้นขณะเดียวกับที่ย่อโลกให้แคบลง โมบายแอปพลิเคชันทำให้ชีวิตทั้งง่ายและน่าสนใจขึ้น รวมทั้งเข้ามามีบทบาทในชีวิต ชนิดที่เราอาจนึกไม่ออกว่า มนุษย์จะใช้ชีวิตในรูปแบบใด หากปราศจากเจ้าไอคอนเล็กๆ ทั้งหลายบนหน้าจอโทรศัพท์มือถือหรือสมาร์ตดีไวซ์ทั้งหลาย

ไม่ว่าแอปพลิเคชันจะรองรับการใช้งานของผู้คนได้มากมายและน่าทึ่งเพียงใด แต่มีอย่างน้อย 3 คนในประเทศนี้ที่มองสิ่งที่เรียกว่าโมบายแอปพลิเคชันได้ยิ่งใหญ่กว่านั้น พวกเขาไม่จำกัดสิ่งนี้ไว้ที่ไอคอนเล็กๆ บนหน้าจอโทรศัพท์มือถือเท่านั้น หากแต่พวกเขามองว่ามันเป็น “ธุรกิจแห่งศตวรรษ” ที่ผสมผสานระหว่างความก้าวหน้าทางเทคโนโลยีกับความเข้าใจมนุษย์ไว้ด้วยกัน เมื่อเทคโนโลยีเข้าไปถึงศิลปะแห่งการใช้ชีวิตของผู้คน บนเส้นทางโมบายแอปพลิเคชันจึงไร้ซึ่งข้อจำกัดใดๆ

ภายใต้โฉมหน้าของสิ่งที่เราเรียกว่า “ธุรกิจแอปพลิเคชัน” ธุรกิจที่อยู่บนหน้าจอโทรศัพท์มือถือหรือสมาร์ตดีไวซ์ พวกเขาเข้ามาอยู่บนหน้าจอเราได้อย่างไร จุดเริ่มต้นของพวกเขาอยู่ ณ จุดใด พวกเขามองเห็นโอกาสทางธุรกิจตรงไหน เริ่มคิดและลงมือทำตั้งแต่เมื่อไร เงินทุนก้อนไหน นักลงทุนคนใด พบเจอปัญหาเล็กหรือใหญ่เพียงใด หรือได้รับแรงบันดาลใจมาจากใคร

จุดเริ่มต้นของคำถามทั้งหมดทั้งหมดล้วนนำไปสู่ธุรกิจหลักหรือยหลักพันล้านนั้น อาจตอบได้ว่ามันออกมาจาก “ข้างใน”

ข้างใน ที่ไม่ยอมหยุดนิ่ง

ข้างใน ที่คิดว่า ถ้าอะไรที่มันไม่มี... ก็ทำให้มันมี

ข้างใน ที่คิดว่า ถ้าอะไรมันยังไม่มี... ก็ทำให้มันดีให้ได้

และนี่คือเรื่องราวของ 3 CEO Mobile APP ชั้นนำของเมืองไทย

คุณหมู-ณัฐวุฒิ ฟิงเจอร์พังก์ แห่ง
Ookbee แอปพลิเคชันร้านหนังสือในรูปแบบดิจิทัล
ที่ใหญ่ที่สุดในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้

คุณจูน-จุฑาศรี คุวินิชกุล แห่ง GrabTaxi
แอปพลิเคชันยกระดับการบริการแท็กซี่ทั้งระบบ
ตอบโจทย์สังคมได้ครบทุกข้อ

และคุณหวก-จุลเกียรติ สินชัยเกียรติ
แห่ง Wassudu App แอปพลิเคชันที่เปลี่ยนโฉม
วงการวัสดุ ที่ไม่ได้หยุดอยู่แค่ระดับพลเมือง แต่
คือระดับโลก

พวกเขาได้เปิดประตูสู่โลกยุคใหม่...
รอเรายู่แล้ว


OokBee

สตาร์ทอัพ

กับ Ookbee

ธุรกิจร้อยล้าน

ที่เริ่มจาก

งานอดิเรก



เจ้าของแอปพลิเคชันที่พลิกโฉมวิธีการอ่านหนังสือของคนไทย เปลี่ยนหนังสือกระดาษให้กลายเป็นหนังสือดิจิทัลที่สามารถอ่านได้บนแท็บเล็ตหรือสมาร์ทโฟนภายใต้ชื่อ Ookbee ซึ่งเล่นคำกับ Ebook มีหนังสือกว่าหมื่นเล่ม มียอดดาวน์โหลดเป็นอันดับหนึ่งของประเทศ ผ่านการระดมทุนหลักร้อยล้านบาทในเวลาไม่กี่ปี และกำลังจะก้าวไปเป็นร้านหนังสือดิจิทัลที่ใหญ่ที่สุดในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้



หมู-ฉัฎฐุฉฉ พึงเจริญพงศ์ เริ่มต้น
ทำธุรกิจจากความสนุก ซุกอยู่กับสิ่งที่เรียกว่า
“งาน” เหมือนกำลังเล่นเกมลับสมอง มอง
ไปข้างหน้าด้วยสายตาของผู้แสวงหาความ
ท้าทายในโลกธุรกิจ

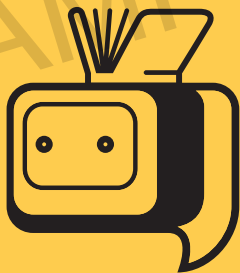
โอกาสนั้นผุดพรายขึ้นทุกวัน มันต้องมี
สักวันที่เราเรียนรู้และพบว่าโอกาสนั้น
เป็นของเรา... และเขาก็ไม่พลาด!



OokBee



เริ่มธุรกิจ
จาก
งานอดิเรก





วอริส บิวเวอต์ นักธุรกิจผู้ประสบความสำเร็จระดับโลกเคยกล่าวถึงปรัชญาการทำธุรกิจไว้ว่า “สิ่งที่เราชอบให้เป็นแค่งานอดิเรกของเรา แต่สิ่งที่โลกชอบขอให้เราทำเป็นธุรกิจของเรา” คงจะดีไม่น้อยหากใครสักคนค้นพบว่าสิ่งที่โลกชอบนั้นเป็นสิ่งที่เราชอบด้วยเช่นกัน นั่นหมายความว่าธุรกิจและงานอดิเรกจะกลายเป็นสิ่งเดียวกัน เขาคนนั้นย่อมได้ทำสิ่งที่ชอบและทำรายได้มากมายไปพร้อมๆ กัน หากกล่าวถึงผู้ที่ค้นพบเช่นนั้น โชคดีกว่าวอร์เรน บัฟเฟตต์ ก็คงไม่เกินเลยนัก หลายคนคงอยากเป็นผู้โชคดีคนนั้น

ผมเริ่มมีสิ่งที่เรียกว่างานอดิเรกตั้งแต่ยังเรียนมัธยมต้น ในขณะที่เพื่อนวัยเดียวกันเขาไปเรียนกีตาร์ เรียนคาราเต้ ผมเริ่มสนใจคอมพิวเตอร์และไปเรียนเขียนโปรแกรมในวันหยุด จำได้ว่าสมัยก่อนคอมพิวเตอร์เครื่องหนึ่งราคาแพงและเครื่องใหญ่มาก ไม่ค่อยมีใครใช้กันสักเท่าไร แต่พอดีผมมีเพื่อนที่บ้านเขาขายเครื่องพิมพ์ดีดและขายคอมพิวเตอร์ พ่อผมเลยซื้อคอมพิวเตอร์ให้เครื่องหนึ่ง ไปเรียนเสร็จก็กลับมาหัดเขียนโปรแกรมในคอมพิวเตอร์ที่บ้านก๊อๆ แก๊กๆ แต่ยังจำความรู้สึกได้ชัดเจนว่า “ชอบมาก”

ระหว่างที่ฝึกเขียนโปรแกรมอยู่นั้น การเรียนในโรงเรียนก็ค่อนข้างไปเร็วกว่าเพื่อน พอจบ ม.4 ลองสอบเทียบเข้ามหาวิทยาลัย ปรากฏว่าติดคณะวิศวกรรมศาสตร์ มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์ เลือกเรียนภาควิชาวิศวกรรมการบินและอากาศยาน ซึ่งตอนนั้นเป็นภาควิชาเปิดใหม่ ผมไม่ได้ฝันอยากเป็นนักบิน แต่เลือกเพราะมันเทดีและอาจมีโอกาสดูไปทำงานต่างประเทศ ตอนนั้นไม่คิดจะทำอาชีพที่ต้องนั่งหน้าคอมพิวเตอร์ทั้งวัน อยู่แล้ว ความรู้เรื่องเขียนโปรแกรมที่เรียนมาเลยกลายเป็นงานอดิเรก ถึงแม้ไม่ได้เรียนเกี่ยวกับไอทีโดยตรง แต่ยังคงมีแพชชัน (Passion) วนเวียนอยู่กับงานอดิเรกด้านนี้อยู่ตลอด ถึงขั้นไปรับจ้างประกอบคอมพิวเตอร์ตามพันธู์ทิพย์ก็เคยมาแล้ว



เมื่อสิบกว่าปีก่อนคอมพิวเตอร์ที่วางขายไม่ได้เป็นแบบสำเร็จรูปเหมือนทุกวันนี้ เวลาคนจะซื้อคอมพิวเตอร์สักเครื่องต้องไปเลือกส่วนประกอบมาเป็นชิ้นๆ ซีพียู แรม เมนบอร์ด ฯลฯ แล้วเอามาให้ทางร้านประกอบให้ ตอนนั้นด้วยความอยากรู้อยากเห็น ผมเลยไปรับจ้างประกอบคอมพิวเตอร์ตามห้างพันธุ์ทิพย์ ได้ค่าแรงเครื่องละ 70 บาท จากนั้นพอเริ่มเขียนโปรแกรมคล่องก็รับเขียนโปรแกรมให้บริษัททัวร์ต่างๆ เช่น โปรแกรมการออกอินวอยซ์หรือใบกำกับสินค้า นอกจากนี้ทำให้มีรายได้แล้ว ยังทำให้ผมมองเห็นโอกาสที่จะเป็น Entrepreneur หรือเป็นเจ้าของธุรกิจตั้งแต่ยังอยู่ในรั้วมหาวิทยาลัยอีกด้วย

ด้วยความที่ค่อนข้างเรียนดีทำให้เรียนจบเร็วกว่าเพื่อนและจบด้วยเกรดเฉลี่ย 3.97 คือได้ A มาตลอด แถมยังมีเวลาทำกิจกรรมอื่นๆ จากนั้นไปเรียนต่อปริญญาโทวิศวกรรมอุตสาหกรรมและการบริหารที่สถาบันเอไอที ระหว่างนั้นรับงานเขียนโปรแกรมตลอดจนมีรายได้เป็นกอบเป็นกำ ทำให้เริ่มมีความคิดอยากตั้งบริษัทของตัวเอง เรียกว่ารู้ตัวตั้งแต่อายุยี่สิบว่าอยากเป็นเจ้าของกิจการและคงต้องประกอบการที่เกี่ยวกับไอทีแน่ๆ


วีรกรรมในการทำธุรกิจช่วงแรกคือการสั่งตู้ถ่ายสติกเกอร์เข้ามาขายในเมืองไทย ถ้าใครทันคงจำได้ว่ามีช่วงหนึ่งที่วัยรุ่นแห่ถ่ายสติกเกอร์กันมาก ทุกห้างต้องมีตู้ถ่ายสติกเกอร์ นักธุรกิจหน้าใหม่อย่างเราจึงไปสั่งซื้อตู้สติกเกอร์เปล่า้นำเข้ามาจากเกาหลี เขียนโปรแกรมใส่เข้าไปให้เครื่องมันพูดภาษาไทย “สวัสดีครับ... ยินดีต้อนรับครับ...” แล้วขายเครื่องละสามแสนบาท ผลปรากฏว่าขายได้เป็นร้อยเครื่องเงินสดไหลเข้าบริษัทเล็กๆ หลายสิบล้านบาท แต่ด้วยความที่ตอนนั้นเป็นเด็กน้อยที่เพิ่งจับธุรกิจเป็นครั้งแรก ยังเด็ก ยังเรียนไม่จบ ธุรกิจเพิ่งเริ่มได้ไม่กี่ปี บัญชีก็ไม่ได้ทำ สุดท้ายคือโดนสรรพากรจัดการ

เงินที่ได้มาต้องขนไปจ่ายภาษีย้อนหลังบานเบอะ จากกำไรกลายเป็นขาดทุน แต่ประสบการณ์ที่ละเทะนั้นได้กลายเป็นบทเรียนที่ล้ำค่าในการทำธุรกิจจนถึงวันนี้

ระหว่างนั้นช่วงใกล้เรียนจบผมได้รับทุน Fullbright จากสหรัฐอเมริกา โดยเสนอให้ไปเรียนต่อโดยไม่ต้องใช้ทุนคืนแต่ด้วยความที่ใจเริ่มเอนเอียงไปแล้วว่าอยากทำบริษัท จึงตัดสินใจคุยกับที่บ้านว่าขอสละสิทธิทุนและจะเปิดบริษัทเพื่อรับเขียนโปรแกรม ตอนนั้นคุณพ่อไม่เห็นด้วยนัก แต่ในฐานะที่ท่านเป็นคนสนับสนุนคอมพิวเตอร์เครื่องแรกให้ผม ท่านคงเข้าใจว่าลูกชายเป็นเด็กซ่า นิสัยส่วนตัวเป็นคนชอบความท้าทาย ถ้ามีสองทางให้เลือก ทางไหนยากกว่า ผมไปทางนั้นโดยไม่ต้องคิดมากมาย

การตัดสินใจครั้งนั้นทำให้เกิดบริษัทชื่อ IT WORKS รับเขียนโปรแกรมให้กับบริษัทต่างๆ เขียนโปรแกรมแค่ไม่กี่เดือนได้ค่าจ้าง 2-3 แสน จนถึงหลักล้าน โดยตอนแรกๆ มีพนักงานคือผมกับทีมงานโปรแกรมเมอร์ไม่กี่คน และเจ้าหน้าที่บัญชีหนึ่งคน เป็นพนักงานปลดเกษียณจากบริษัทของคุณพ่อมาทำบัญชีให้ถูกต้อง ตอนหลังเพื่อนๆ สมัยมัธยมต้นที่ไปทำงานต่างประเทศกลับมาเป็นหุ้นส่วนกันด้วย เราก็เริ่มขยายขยายขึ้นโดยรับเขียนโปรแกรมคอมพิวเตอร์ให้บริษัทหรือหน่วยงานราชการต่างๆ เช่น โปรแกรมเกี่ยวกับเครื่องสแกนลายนิ้วมือ และขยายไปจนรับเขียนโปรแกรมให้กับลูกค้าต่างประเทศในรูปแบบที่เรียกว่า Software Development Outsourcing

การทำธุรกิจซอฟต์แวร์ทำให้ความสนใจวนเวียนอยู่ในโลกเทคโนโลยีอยู่ตลอดเวลา และเห็นว่าโลกเทคโนโลยีมันหมุนเร็วมาก วันหนึ่งพอโลกมันหมุนมาพร้อมกับสมาร์ตดีไวซ์อย่างไอโฟน ไอแพด เราจึงเริ่มเห็นว่ามันมีโอกาสทางธุรกิจหมุนมาพร้อมกันด้วย



ข้อได้เปรียบของคน
ที่ทำธุรกิจจาก PASSION คือ
คุณจะสนุกกับมัน
เหมือนกำลังเล่นเกมลับสมอง